DOMPDF_ENABLE_REMOTE is set to FALSE
file:///var/www/html/portal_mincom_v2/sites/all/themes/mincom/logo.png

DOMPDF_ENABLE_REMOTE is set to FALSE
file:///var/www/html/portal_mincom_v2/sites/default/files/styles/noticias/public/2070430.jpeg

Fuente:
tynmagazine

Las ventajas inherentes a la nube híbrida han motivado a múltiples empresas a trasladar sus cargas de trabajo críticas hacia una infraestructura más flexible, segura y escalable. Las cualidades de la nube pública y privada se combinan en una solución, ofreciendo mayor control, optimizando costos y favoreciendo una transición sencilla. Ahora, con la nube híbrida la transformación digital de pequeñas, medianas y grandes empresas resulta más amigable.

El concepto de nube híbrida es sinónimo de la integración de uno o más entornos de nube pública y privada. La nube híbrida es valiosa para tareas dinámicas o cambiantes. Un ejemplo de un ambiente de este tipo de nube es cuando las empresas tienen su correo electrónico en una nube pública como Google o Microsoft; su sistema de facturación en los servidores de la empresa: y su página web, sistemas de relacionamiento con clientes (CRM) y su backup en una nube privada.

“Al aplicar la nube híbrida, una empresa puede reducir sus costos, optimizar recursos y agilizar operaciones porque con esta solución se pueden conectar varias computadoras a través de una red, consolidar recursos de TI, escalar horizontalmente, implementar recursos nuevos con agilidad y organizar los diferentes procesos con la ayuda de la automatización”, indicó Erick Montenegro, gerente senior de Servicios Administrados de Tigo Business.

Una nube híbrida bien diseñada, integrada y gestionada, puede ser tan segura como una infraestructura de TI local. La disposición de varios entornos puede representar una defensa bastante sólida contra los distintos riesgos de seguridad. “Debido a la cantidad de entornos, la empresa puede decidir dónde colocará sus datos confidenciales según sus requerimientos y los equipos de seguridad pueden optar por el sistema de almacenamiento en la nube más indicado y eficaz para la recuperación ante desastres”, explicó Montenegro.

Soluciones y experiencia que superan los retos tecnológicos de la digitalización

La solución Tigo Cloud brinda infraestructura, plataforma y software en la nube pública y privada con el respaldo de Data Centers Tigo Business locales y regionales, los cuales cumplen con estándares y certificaciones internacionales. Esta se complementa con múltiples servicios administrados y profesionales dentro de un ambiente seguro que incluye el acompañamiento en la migración e implementación de los servicios, administración, monitoreo y soporte 24/7.

El método de implementación dependerá de las necesidades de la empresa, las cuales cambian con rapidez. “Lo que hay que tener claro es que, al contratar la variedad de servicios en la nube de Tigo Business, se cuenta con mayor estabilidad, confiabilidad, compatibilidad y seguridad en general. El tiempo para programar aplicaciones o manejar tareas críticas se reduce, y el uso de herramientas sofisticadas a un precio

asequible se vuelve una realidad”, indicó Montenegro.

Más que una estrategia, un modelo seguro y óptimo para la región

Según un reporte de GlobalData, el mercado de computación en la nube en América Latina (2019-2023) presentará una tasa compuesta anual del 22.4%; esto impulsado por la creciente demanda de soluciones de nube híbrida en los modelos de infraestructura como servicio (IaaS), software como servicio (SaaS), y por su capacidad de respuesta. “En Guatemala, según la experiencia de Tigo Business, entre el 2020 y 2021, la tasa de crecimiento de nube híbrida, pública y privada es del 22% en múltiples tipos de empresas”, comentó Montenegro.

Conforme a estimaciones de la International Data Corporation (IDC), la nube híbrida será una de las tendencias más importantes en América Latina en la etapa post pandemia; esto porque las inversiones se centrarán en garantizar la continuidad del negocio a corto plazo y acelerar las iniciativas de transformación digital a mediano plazo. Al igual que, según previsiones de la firma Mordor Intelligence, se espera que el mercado de la nube híbrida alcance un valor de 145 mil millones de dólares en 2026; más porque ayuda a eliminar la necesidad de invertir en un capital masivo para manejar picos de demanda momentáneos.

Por último, según un estudio de Vanson Bourne realizado a 2,650 tomadores de decisiones de TI en todo el mundo, la mayoría de los encuestados (85%) seleccionó la nube híbrida como su modelo operativo ideal de TI.

Disponible en:
https://www.tynmagazine.com/nube-hibrida-la-plataforma-para-la-evolucion... [1]

Links
[1] https://www.tynmagazine.com/nube-hibrida-la-plataforma-para-la-evolucion-de-la-transformacion-digital/